

numeru
Temat >>
Banki Spółdzielcze

Dobra współpraca

MAŁGORZATA DYGAS

Towarzystwa ubezpieczeń a także towarzystwa ubezpieczeń wzajemnych coraz chętniej współpracują z bankami spółdzielczymi, oferując szeroki zakres ubezpieczeń klientom tych instytucji

Grupa Concordia współpracuje obecnie z ponad 200 placówkami banków spółdzielczych. Partnerami Concordii są trzy zrzeszenia banków: Zrzeszenie Mazowieckiego Banku Regionalnego, Zrzeszenie Banku Polskiej Spółdzielczości oraz Spółdzielca Grupa Bankowa. Towarzystwo współpracuje z tymi bankami od 1996 roku.

W bankach spółdzielczych, które współpracują z Concordią TUV i WTUŻiR Concordia Capital kredytobiorcy skorzystać mogą z grupowych i indywidualnych ubezpieczeń przygotowanych w formie pakietów do odpowiednich usług bankowych. Grupa Concordia oferuje klientom banków spółdzielczych szeroki zakres ubezpieczeń majątkowych i życiowych. Są to m.in. ubezpieczenie nieruchomości, nieruchomości w budowie, ruchomości domowych oraz odpowiedzialności cywilnej – pakiet ubezpieczeń dla domów i mieszkań przeznaczony dla każdego klienta banku spółdzielczego obejmujący ryzyko ognia i innych zdarzeń losowych, kradzieży z włamaniem, rabunku, dewastacji, odpowiedzialności cywilnej w życiu prywatnym, (składka około 50 zł rocznie). Ubezpieczenie kart płatniczych – kompleksowe ubezpieczenie wszelkich ryzyk związanych z użytkowaniem karty oraz zabezpieczenie życia i zdrowia ich posiadaczy dostępny w dwóch pakietach: „Pakiet Bezpieczna Karta” obejmuje ubezpieczenia na wypadek nieuprawnionego użycia karty, gotówki pobranej, zakupów dokonanych kartą (wariant classic – 2 zł miesięcznie). „Pakiet Bezpieczny Podróżnik” obejmuje ubezpieczenia kosztów leczenia w trakcie podróży zagranicznej oraz ubezpieczenie NNW w kraju i w czasie podróży zagranicznej (wariant classic 1,5 zł za dzień). Dla klientów banków spółdzielczych posiadających konta osobiste (ROR) oferowany jest produkt obejmujący ubezpieczenie NNW oraz ubezpieczenie kosztów leczenia w trakcie podróży zagranicznej (składka 1,5 zł za dzień). Powyższe produkty oferowane są od 2003 roku. Ubezpieczenia są każdego roku modyfikowane.

Do towarzystw, które nawiązały dynamiczną współpracę z bankami spółdzielczymi należy także Generali TU, które współpracuje z Bankiem Polskiej Spółdzielczości, oferując pełen zakres produktów ubezpieczeniowych do nowo powstałych produktów bankowych (ubezpieczenia grupowe i indywidualne). Oferta obejmuje pełny zakres ubezpieczeń majątkowych oraz na życie. Ochroną ubezpieczeniową może zostać objęty klient banku, który posiada rachunek w banku, kartę płatniczą lub stara się o kredyt hipoteczny lub mieszkaniowy. Ubezpieczenia oferowane w ramach zaciąganych kredytów mieszkaniowych są najczęściej sprzedawanymi przez Generali produktami. •



Philippe Saffay
prezes zarządu
MACIF Życie TUV

– Towarzystwo współpracuje, od ponad roku, z dużą liczbą banków spółdzielczych z całego kraju i ze wszystkich trzech zrzeszeń. Partnerami towarzystwa są banki zarówno małe, średnie, jak i te, które posiadają po kilkadziesiąt oddziałów. Banki spółdzielcze są dla towarzystwa uprzywilejowanym partnerem, z racji wspólnych korzeni, wspólnej filozofii działalności, w centrum której znajduje się ubezpieczony członek towarzystwa – klient banku oraz przynależności do tego samego sektora ekonomii, czyli ekonomii społecznej. Banki spółdzielcze, które podpisały z MACIF Życie TUV umowę współpracy oferują swoim klientom dwa rodzaje ubezpieczeń: zabezpieczenia kredytów (produkt Acti FINANSE) oraz rachunków bankowych (produkt Acti OCHRONA). Proponowane rozwiązania są systematycznie dopasowywane do specyfiki i potrzeb danego banku, jego strategii i klientów. Odpowiadają podstawowym zasadom działania obu stron – są jasne, proste, przy jak najkorzystniejszej cenie i nienagannej jakości obsługi. Proste procedury zawarcia umowy i obiegu dokumentów powodują, że są one przyjazne zarówno dla klientów, jak i dla pracowników banku.