

BEZPIECZEŃSTWO i wzajemne zaufanie

Rozmowa z **Wojciechem Mądrowskim**,
dyrektorem ds. sprzedaży MACIF Życie TUV

Jakie rozwiązania oferujecie bankom spółdzielczym?

Dla klientów banków spółdzielczych przygotowaliśmy rozwiązanie Acti FINANSE pozwalające zabezpieczyć zobowiązania kredytowe. Głównym atutem tego ubezpieczenia jest jego prosta konstrukcja. Ubezpieczony dokładnie zna zakres ochrony, za którą płaci, oraz na jakie świadczenia może liczyć i w jakich okolicznościach. Proponowane ubezpieczenia kredytobiorców przez MACIF Życie TUV zawierają tylko trzy jasno sprecyzowane wyłączenia odpowiedzialności na wypadek śmierci ubezpieczonego. Są nimi: działania wojenne, czynny udział ubezpieczonego w aktach przemocy, aktach terroru oraz wynik działania skażenia radioaktywnego lub chemicznego. I to wszystko.

Jakie korzyści osiągnie bank spółdzielczy oraz jego klienci korzystający z usług MACIF Życie TUV?

MACIF Życie TUV zapewnia każdemu ubezpieczonemu realne poczucie bezpieczeństwa, proponując jasne, zrozumiałe i bardzo przystępne rozwiązania. Podjęcie współpracy z MACIF Życie TUV w zakresie Acti FINANSE, daje bankom spółdzielczym wiele dodatkowych korzyści, m.in. zwiększa i wzbogaca ofertę, stwarza większe możliwości pozyskania nowych klientów oraz zabezpiecza ich interesy. Oferujemy również ubezpieczenia osobom posiadającym rachunki bankowe.

Rozwiązania MACIF Życie TUV są jasne i zrozumiałe, gdyż opierają się na solidnych podstawach oraz długofalowych założeniach.

Jakie są zalety produktu Acti Gwarant?

Według opublikowanych badań „Diagnoza Społeczna 2009” ponad 97 proc. ankietowanych gospodarstw domowych udzieliło odpowiedzi, że celem gromadzenia oszczędności są rezerwy na sytuacje losowe oraz zabezpieczenie na starość.

Wyniki wskazują jednoznacznie na potrzebę gromadzenia środków, które będą dostępne albo w dowolnym momencie, gdy zajdzie taka potrzeba, albo w chwili przejścia na emeryturę. Aby umożliwić wszystkim polskim rodzinom gromadzenie środków na takie cele, oferujemy Program Dodatkowej Emerytury Acti Gwarant. Proponowane rozwiązanie jest

dostępne dla wszystkich z uwagi na wysokość minimalnych składek wynoszących zaledwie 100 zł – w przypadku składek regularnych – lub 200 zł w przypadku składek nieregularnych. W Programie Dodatkowej Emerytury Acti Gwarant klient zachowuje nieograniczony dostęp do zgromadzonych środków, w dowolnej chwili i bez żadnych opłat.



FOT. MACIF Życie TUV

Wojciech Mądrowski, obecnie na stanowisku dyrektora ds. sprzedaży MACIF Życie TUV, posiada 16-letnie doświadczenie w pracy na stanowiskach kierowniczych w towarzystwach ubezpieczeń. W swojej karierze zawodowej był odpowiedzialny m.in. za wdrożenie systemów wspierających proces sprzedaży. Na co dzień pasjonat podróży oraz smakosz dań z ryb morskich.

Czy system wpłat składek dowolnych lub regularnych w Acti Gwarant daje klientowi pewną elastyczność w gromadzeniu środków?

Proponowany system wpłat składek dowolnych lub regularnych pozostawia klientowi całkowitą wolność wyboru. W przypadku tych ostatnich posiada on pełne prawo do zawieszenia wpłat w każdej chwili, bez jakichkolwiek opłat oraz bez konieczności uzyskania uprzedniej zgody ubezpieczyciela. Zgromadzone środki mogą być wykorzystane przez ubezpieczonego w wybrany przez niego sposób, w tym również jako dodatkowa emerytura wypłacana do końca życia. Z całą pewnością możemy stwierdzić, że jest to najlepszy w Polsce program dodatkowej emerytury.

Co wyróżnia MACIF Życie TUV spośród innych ubezpieczycieli?

Współpracując z bankami spółdzielczymi, dostarczamy przejrzyste i bardzo proste rozwiązania zarówno dla pracowników banku, jak i klientów. Prowadzimy szkolenia dla wszystkich zainteresowanych pracowników banku spółdzielczego oraz jesteśmy w bieżącym kontakcie, służąc pomocą. Docieramy do każdego oddziału, szanując czas pracy, szkolimy pracowników w siedzibie banku. Planujemy rozwijać współpracę z bankami spółdzielczymi ze wszystkich trzech zrzeszeń.

Jak ocenia Pan bancassurance w ujęciu współpracy z bankami spółdzielczymi?

Nieustannie rośnie świadomość i wymagania klientów, w tym również świadomość ubezpieczeniowa. Również wzrasta konkurencja na rynku usług bankowych. Walka

POZIOM ŚWIADCZENIA, WYPŁACANY DO KOŃCA ŻYCIA, W ZALEŻNOŚCI OD PRZYKŁADOWEJ WYSOKOŚCI WPLACANEJ MIESIĘCZNE SKŁADKI

Wysokość miesięcznej składki	Miesięczne świadczenie wypłacane do końca życia
100 zł	427 zł
300 zł	1282 zł
500 zł	2136 zł

Szacunek dla mężczyzny, 65 lat, okres oszczędzania: 30 lat, gwarantowana stopa zwrotu: 4

o klienta, która tak naprawdę dopiero się rozpoczęła w sektorze bankowym, rozstrzygnie się na polu jakości i ceny proponowanych usług, w tym również usług *bancassurance*. Dlatego warto już dziś posiadać w swojej ofercie proste, przejrzyste oraz dostępne cenowo produkty ubezpieczeniowe, które zapewniają realną ochronę, a nie tylko pozorne poczucie bezpieczeństwa. Dla banków spółdzielczych istotne są właśnie takie rozwiązania, które pozwolą na utrzymanie lojalności klienta na długie lata i utrwalenie wizerunku prawdziwego opiekuna klienta na każdym etapie jego życia. Taka właśnie jest koncepcja rozwiązań *bancassurance* proponowanych przez MACIF Życie TUV. Proponujemy rozwiązania proste, przejrzyste, skuteczne i tanie, gdyż jesteśmy towarzystwem ubezpieczeń wzajemnych, jedynym w Polsce, życiowym towarzystwem ubezpieczeń wzajemnych otwartym dla wszystkich. Jako TUV nie wypłacamy dywidendy akcjonariuszom, nie działamy więc pod ich presją. Działamy natomiast pod presją konsumentów, w tym także klientów banku. □



50 LAT WZAJEMNEGO ZAUFANIA: Grupa MACIF została założona w 1960 r. Obecnie jeden z liderów rynku europejskiego. Poza granicami Francji i Polski, prowadzi również działalność w Grecji, Hiszpanii, Portugalii, we Włoszech, w Niemczech, Belgii, Szwecji, Danii, Maroku, Algerii oraz współpracuje z wieloma towarzystwami ubezpieczeniowymi z całego świata. Stworzony przez MACIF model ubezpieczeniowy: wysoka jakość produktów i obsługi za niską cenę, stał się wzorem dla innych towarzystw. MACIF jest jednocześnie największym ubezpieczycielem rodzin we Francji. Grupa MACIF planuje

dalszy rozwój, kierując się fundamentalnymi zasadami wzajemności oraz prowadząc aktywną działalność socjalną.

MACIF Życie TUV, należące do grupy MACIF, prowadzi swoją działalność ubezpieczeniową w Polsce od 5 lat. W ostatnich 3 latach nawiązała współpracę z kilkudziesięcioma bankami spółdzielczymi ze wszystkich 3 zrzeszeń. MACIF Życie jako towarzystwo ubezpieczeń wzajemnych stawia sobie nadrzędny cel, jakim jest ubezpieczenie swoich członków na jak najlepszych warunkach.

